

Måndagen 15 februari är butiken stängd för ombyggnation. Istället håller vi öppet tisdagen efter. Vill du vara med och bära varor? Hör av dig till Kjell Brännström 801 06 eller kom till butiken, du ser när vi är där.

Kylrummet är fuktskadat i golvet. Vi kommer att åtgärda det under våren. För att kunna bryta upp golvet måste hela kylrummet monteras ner. Det betyder att det blir en provisorisk lösning under reparationen vilket vi redan nu ber om ursäkt för. Vi hoppas att kunderna har överseende med detta.

LINDE LIVS FYLLER 10 ÅR!

Alla är hjärtligt välkomna att fira detta fantastiska jubileum fredagen den 10 september 2004. Vad som sker denna dag vet vi inte i skrivande stund. Du som vill vara med och förgylla denna dag hör av dig till mig. Jag samlar på goda idéer, erbjudanden och grejor. Om du vill vara med och skapa vad-det-nu-ska-bli-för-något, ring då 801 56 redan nu! Någon gång runt påsk träffas vi för att kläcka idéer. *Du är hjärtligt välkommen.*

Linde Livs årsmöte 25 april.

Alla medlemmar är välkomna på söndagen kl. 18.00 på Lindegården. Som alltid är det viktigt att många kommer och gör sin röst hörd, ställer frågor och är med och skapar förutsättningar *för nästa 10 år med Linde Livs*. Vill du lämna in en

motion till årsmötet? Ge den då till Birgitta före 29 febr.

Motioner före sista februari

Med detta sluter jag mitt årsbrev 2004 till Lindefallet. Det är en ära att få vara Lindefallsbo. På byns hemsida på Internet står det.

Det finns tre sorters Lindefallsbor;

- de som bor i Lindefallet
- de som har bott i Lindefallet
- de som önskar att de bodde i Lindefallet.

Den gemenskap som har utvecklats i byn under hela 1900-talet och som nu fortsätter in i nästa sekel är, om inte unik så i alla fall väldigt ovanlig och speciell. Jag har sällan eller aldrig hittat dess motstycke trots att jag har haft förmånen att komma i kontakt med många byar i och utanför Hälsingland. Och det är människorna det handlar om. Människor som tar ett gemensamt ansvar. Människor som ser värdet av att hålla ihop och hjälpas åt. **Människor som hellre frågar sig vad de kan göra för Lindefallet – än tvärs om.**

Tack från Linde Livs genom Olle

Invånare i Lindefallet 2001-2004

Födda	2004	2003	2001
1900 - 1940	67	71	82
1941 - 1980	99	98	89
1981 - 2004	46	47	44
Summa:	212	216	215



Årsbrev till Lindefallet jan 2004

I år är det Linde Livs som är utgångspunkt för mitt årsbrev till byn. Om du läser vidare så får du veta mer om vad som har hänt, vad som händer just nu och vad som kommer att hända framöver. Brevet handlar inte bara om Linde Livs utan även om några andra saker av intresse i byn.

Mycket nöje.

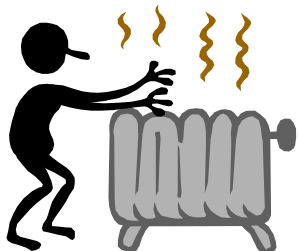
Olle Persson

Ordf. i Linde Livs och Lindefallets Byråd

Först kan vi konstatera att 2003 var ett händelserikt år.

LSK spelade första säsongen på egen konstfrusen is. Nog behövdes frysaggregatet alltid. Detta märktes speciellt i höstas. Med årets dåliga start på vintern behövdes hjälp att få till isen. Andra lag i serien med naturis hade inte is så tidigt som vi.

Klubben har idag hela fem lag i seriespel. Därtill kommer Björnligan och IceGirls. Passa på att gå på någon av macheterna, speciellt helgerna i februari är fulla av hockey. Jag vill å LSKs vägnar tacka för den ved som klubben har fått för att kunna elda för värme och duschvatten i klubbstugan. Ovärderligt!



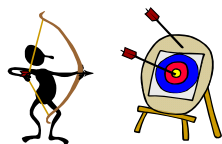
Hembygdsföreningen arrangerade Gammelvala-dagar mitt i sommaren. De talrika besökarna bjöds på en fantastisk demonstration av gammalt hantverk, bruksföremål, mat och musik. Lyssnarkvällarna med berättelser om förr har rönt ett mycket stort och uppskattat intresse.

Föreningen har också (på Byrådets förslag) tagit fram en Böla-uv i keramik att förära särskilt förtjänta personer med. Flera föreningar har beställt uvar att kunna ge till dem som har gjort något synnerligen förtjänstfullt för föreningen och därmed byn. Julmarknaden, i samarbete med Lindegården, genomfördes tack vare idoga eldsjälvar och gav inte bara jultrevnad till alla utan också ett behövligt tillskott i föreningarnas kassor.

Nyligen fick Hembygdsföreningen besked om att de blivit beviljade pengar från



Länsstyrelsen för att skapa en träffpunkt på Brittagården. Man tänker sig sommarkafé, turistinformation och dessutom någon form av bibliotek. Sedan E4 flyttade kan man märka en ökning av cykelturister på Sverieleden. Det är dessa och andra besökare som man hoppas kunna få att stanna till i Lindefallet. Kanske kan de fina utflyktsmålen i våra skogar locka till upptäcktsfärder. En sådan tanke passar väl ihop med det projekt som Viltvårdsområdet har på gång.



Lindefallets Viltvårdsområde lämnade i höstas också in en ansökan till länsstyrelsen. I det preliminära



besked som nu har kommit lovar länsstyrelsen att bidra med pengar till hjälp att utveckla naturstig, bygga broar, skyltning, informationstavlor

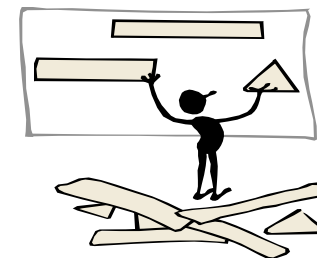
mm. Syftet är att göra våra lokala utflyktsmål mera tillgängliga för oss själva och våra naturälskande besökare.

Scouterna är idag ca 60 medlemmar. Det är nog snudd på rekord. I sommar ska 28 scouter och ledare åka till England på läger. Troligen blir det också ett gäng som åker till Härjedalen.



Lindefallets Byråd jobbar vidare med bredband. Som några märkte så blev det inget draget till de fem företagen i höstas. Det kom tjäle och snö emellan. Men det kanske var meningen så. Nu har vi bättre

möjlighet att samplanera dragningarna tillsammans med hushållsabonnemangen. Här finns mycket att berätta men jag nöjer mig med att konstatera att hittills har 25 hushåll sagt sig intresserade av bredband via optofiber. Under senvintern kommer vi ut en sista gång och frågar. Då ska vi ha en mer säker kostandskalkyl med oss.



Sedan stänger Byrådet upptagandet av abonnemang för att kunna räkna och planera färdigt. Den som inte vill vara med denna gång kan givetvis längre fram själv beställa bredband via stadsnätet och fixa installationen på egen hand. Men troligen blir det inte billigare än idag.

Många frågar om bredband och om det ska vara nödvändigt? Om vi inte kan klara oss med en billigare lösning? Min uppfattning är att det ännu några år är ett extra plus att en by eller fastighet har bredband. Där efter blir det nog ett minus om man inte har det som alla förväntar sig att man har. Det kommer att finnas billigare lösningar än optofiber.



Frågan är om de lösningarna klarar de tjänster vi så småningom

kommer vilja att köpa i nätet. Med dagens teknik måste de mest krävande tjänsterna ha optofiber och jag tror att dessa blir fler och fler. Mot detta står att tekniken säkert kommer att utvecklas så att dagens begränsningar i överföringskapacitet minskas. Men när det blir verklighet vet vi inte. Det vi tror oss veta är att det inte finns något bättre än optofiber idag och i den överblickbara framtiden. Alla andra lösningar är litet eller mycket sämre. För min del ser jag det som troligt att jag kommer vilja använda flera olika tjänster i nätet samtidigt. Gun och jag vill se var sitt TV program på samma tid, Kalle vill surfa på internet, Hasse vill prata i telefon och min kontrollpanel över värmen i sommarstugan ska inte få avbrott i överföringen. Då krävs det nog en tunn galsfiber för att klara allt detta.

Tallmon Utveckling lockade många deltagare under 2003. Det är LSK's utbildningsserie som inleddes med kurs för styrelser i att läsa ekonomirapporter. Sedan följde marknadsföring och



presentationsteknik. Under hela året har en mycket omfattande kurs i ekonomi för kassörer och revisorer genomförts. Det som återstår är en studieresa till tre olika färdmål i trakten kring Gysinge. Men vi ska också ha en kreativ heldag som ska handla om hur vi tillsammans kan bli ännu bättre samt en ordentlig avslutning. Planeringsteamet kommer snart ut med information om vad som kommer att ske.



Och nu över till Linde Livs.

Först vill jag tacka för alla ideella insatser och gåvor som butiken har fått under året. De är alla guld värda var för sig och diamant tillsammans. Verksamheten går ihop med ett nödrop även om själva livsmedelsförsäljningen inte gör det. Nu ska vi minnas att livsmedel har i vår butik aldrig gått ihop. Det som räddar butiken idag är (förutom allt ideellt) det minskade öppethållandet, det som är kvar av distributionsuppgiften för Teldok och inkomster från loppis mm. Linde Livs har ett stort behov att få lite mer marginal i sin verksamhet. Det händer oförutsedda saker och då behövs pengar. Kan lönsamheten öka kan vi kanske öka öppethållandet och då kan vi utvecklas på ett sätt som

kommer kunderna till godo och säkrar överlevnaden.

Hur ska då detta ske? Ja vi kan inte säga att Lindefallsborna är dåliga på att handla i sin egen butik. De flesta bybor gör en stor del av sina inköp i butiken. Enkätundersökningen som genomfördes i fjol visade hur stor del av dagliginköpen som görs i Linde Livs:

	Antal svar	Andel
Nästan allt	29 st	52 %
75 % av behovet	14 st	25 %
50 % av behovet	3 st	5 %
25 % av behovet	7 st	13 %
Nästan inget	3 st	5 %
Summa:	56 st	100%

Men vi kan nog säga att det behöver handlas mer. Låt oss göra två små räkneexperiment:

Experiment 1

Säg att drygt 50 kunder handlar till sitt hushåll i butiken varje vecka. Om varje kund handlade för ytterligare 20 kr per gång skulle vi få in 1 000 kr mer per vecka. Det blir 52 000 kr mer på ett år, vilket är ungefär 3 % av omsättningen. Tre procent skulle säkra butikens överlevnad på ett ganska tydligt sätt.

Experiment 2

Säg att vi får två nya kunder till butiken. Säg att de handlar för 750 kr per vecka. Det blir 78 000 kr per

år! Ett sådant tillskott motsvarar 5 % av omsättningen.

*Visst är detta möjligt?
Men hur kommer vi dit?*

Jag tror att det bland annat gäller för oss alla att undvika att köpa "bara detta lilla" på en annan affär -om det finns motsvarande på Linde Livs. Givetvis vill vi gärna att det blir fler regelbundna kunder i butiken. Till dem som ännu inte är det vill jag säga: "Tycker ni också är det praktiskt att Linde Livs finns?" Butiken är ju trots allt bra att ha för den som är utan bil, både äldre och yngre. Och alltid har man glömt något som man kan komplettera med här i byn". Men det förutsätter att butiken finns kvar, att den kan överleva. Linde Livs är också en del av vår livsnerv i byn. Värde på byn sjunker drastiskt om butiken försvinner. Vi tappar mycket av den dagliga gemenskapen. Vi förlorar fördelen att ha gångavstånd till livsmedel och andra basvaror. Kort sagt -vi blir fattigare. Har vi råd att vara utan butik?

Vad kan styrelsen göra då? Först vill jag travestera John F Kennedy; "Fråga inte vad styrelsen kan göra för Linde Livs". Fråga hellre vad du kan göra för Linde Livs"!

Styrelsen ser som sin, kanske viktigaste, uppgift att hålla minutios koll på läget. Det får dock inte

hindra att vi, trots små medel, måste klara att utveckla butiken. Kunderna är det viktigaste vi har, utan dem har vi ingen anledning att ha butik. Att hitta kompletterande inkomster som ex v Teldok är bra, för att inte säga nödvändigt, men helst skulle det inte behövas. Linde Livs har därför gått med i ett projekt som FLF (Föreningen Landsbygdshandelns främjande) och länsstyrelsen anordnar. Vi får hjälp och goda råd av en konsult med många års erfarenhet som handlare. Det erbjuds utbildning och vi deltar i ett nätverk med andra handlare för att utbyta erfarenheter.

Ett annat sätt att förbättra resultatet är att köpa in varorna billigare. Det ger bättre marginal men också bättre pris till kund. Det är några särskilda varor som faktiskt är billigare över disk i lågprisbutikerna än hos vår grossist. Detta beror på att Linde Livs måste handla på samma prislista som service-näringsen dvs bensinmackor, kiosker och liknande. Vi har funnit att det är lönsamt att utnyttja lågpris-butikernas extraerbjudande. För att få hem dessa billigare varor är det några personer som redan idag



passar på att köpa billigt till affären när de ändå är i stan. Vi

kallar dem för Inköpsringen. Men vi vill gärna att det blir fler som drar sitt strå till stacken på det sättet. Hör av er till Christina Persson, 801 36 så berättar hon mer.

Vår charkdisk är unik!

Om ni inte visste det redan så är en manuell chark mycket ovanlig idag. Små butiker



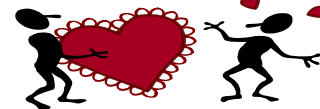
som vår, uppmanas som första åtgärd för att spara pengar, att ersätta den manuella charkdisken med färdigförpackade charkvaror. Men styrelsen och personalen är helt övertygade om att denna service ska vi ha kvar. Det är en lyx att kunna få precis den biten eller mängd som man själv önskar, eller varför inte ett smakprov. Berätta för Birgitta om du har förslag på vilka varor som disken ska innehålla eller om du vill beställa något speciellt. *Det gäller förresten hela butikens sortiment.*

Vi vill påminna om att Birgitta och hennes kollegor inte har en chans att hinna med att se efter alla 1130 (!) artiklarna i butiken. Det är mycket som det ska hållas koll på, sista datum, sista paketet, färskvaror etc. Här behöver alla hjälpas åt. Visserligen är det några som redan gör det men alla ögon och händer behövs. Personalen är bara tacksam. För kom ihåg. Detta är inte bara

Birgittas, Ann-Catrins, Annas eller Gunillas butik. Detta är inte heller bara styrelsens butik. **Detta är allas vår butik.** Det är vi, de 106 medlemmarna, som äger butiken tillsammans. Det är vi som tillsammans med övriga kunder och personalen gör butiken till vad den är. Och vi gör det väldigt bra.

Omvärlden förvånas över att vi kan ha en så bra affär.

Det är viktigt att vi fortsätter på samma inspirerande sätt och kanske ytterligare lite mer. Vår dubbla roll som både kund och ägare är lite speciell. Man måste tänka från båda hållen samtidigt, både på butikens lönsamhet och på privatekonomin. För mig är det naturligt att i denna tanke lägga in vilka värden jag förlorar om butiken inte finns kvar. Det gör det lättare för mig att uppskatta butiken för det den klarar av. Givetvis ska butiken vara attraktiv för oss som kunder. Sortiment, exponering, bemötande och allt annat som gör vår butik populär ska vi värna om. Det är viktigt att vi alla har samma mål, att butiken kommer att överleva.



Många har synpunkter på prisnivån i butiken. Priset är viktigt för alla. Därför har Linde Livs redan från

starten sagt att vår marginal ska vara så liten som möjligt. Vi ska aktivt försöka hitta billigare men bra inköp. Vi ska hjälpas åt ideellt i butiken. De två första punkterna har jag redan berört. När det gäller ideell tid så har det lagts ner mycket ideell tid i butiken. Och det görs så även idag. Vi har ca trettio personer

på listan över ideella insatser vilka tillsammans gör minst 50 timmar per vecka. Det motsvarar drygt en anställd. Enkelt uttryckt skulle inte butiken finnas om inte denna oavlönade resurs fanns och fler händer behövs. Känner du att du kan avsätta någon timme i veckan. Prata med Birgitta så kan du få en egen uppgift att sköta om.



En frysvägg kommer att installeras inom kort. Vi har köpt den begagnad till ett mycket bra pris från fd ICA Seglet som ersättning för den gamla frysboxen. Vi tror att det blir trevligare och lättare att se varorna på det sättet, att försäljningen ökar och att arbetet underlättas.

Det stora ombyggnadsarbetet blir 14-16 februari.